

总装车间齐充电 开展培训月活动

电机分厂 徐志强



为全面提升总装车间员工的工作技能和整体素质,车间组织开展了培训月活动。11月份车间共组织了三次一线员工的技能培训。三次培训内容包括有:电机型号编制规则培训、电压调节器原理与维修、发电机试验原理与标准。

本次培训月活动的讲师均由一线的班组长组成,他们不但技能过硬,且经验丰富。定子嵌线班的王雄为我们讲述了电机型号编制规则,使全体新员工详细的掌握了我厂的型号编制规则,为日常的工作打好了基础;电控班的施晓慧以她丰富的电压调节器生产经验和简练的语言,教授了关于电压调节器的专业知识培训,使全员清楚的了解了电压调节器的工作原理,掌握了发电机的运行机理;实验班的单金莲凭借其二十多年的电机试验经验详细分解了电机的试验步骤和试验原理,使全员全面的了解发电机的原理及生产工艺要求。本次的培训月活动为车间员工今后的工作做了很好的指导作用。

2011年,自己很幸运的被多次派往外地出差,一说出差,因是去陌生的地方,充满着新奇,让人很向往。其实,出差虽累,但更多的是能得到锻炼,并在工作之余收获一路的风景。

出差有时会面对一些问题,例如,如何消除客户对我们产品的疑虑,首先我们要相信我们的公司,自己不是一个人在外面孤军奋战,而是有整个团队的支持。其次我们要熟知我们的产品,相信我们的产品,才能克服客户不信任带来的压力。这样才能让客户了解公司,赢得客户的认同,进而让客户认可产品,赢得客户的尊重。面对客户苛刻的要求,我们认真的表情及专注的眼神会让人深深感动。在现场,要相信自己的判断,坚定工作时我是主角,这样避免外界干扰。

出差这件“小事”

电机研究所 朱锡辉



在水仙花之乡福建漳州的东山县,配合北车人员进行电力推进渔船调试时,他们极大的工作热忱,克服困难的决

心与勇气,遇事不慌、处变不惊的心态,都值得深深思考和学习。8月1号为国家的开海日,那天对东山人来说是一个节日,那天海堤上人山人海,车水马龙,我在出海口目睹了中国第一条电推渔船正式出海,看到白色的电推船在上千条灰色渔船中,如一条白龙由后往前跃入了大海,心中涌入无限的骄傲和满足。

公司在不断发展壮大,产品遍布着全国各地,感谢公司提供给我一次次出差的历练机会,让我在这件“小事”上不断积累和锻炼,能为蓬勃发展的公司贡献自己的一份力量。我站在服务的渤海玉珠号船甲板上,迎着清新的海风,头上盘旋着飞舞鸣叫的海鸥,望着远方海面上初升的朝阳,对未来充满着无限的遐想……

案例讨论



在这个物欲横流的时代,很多时候我们扮演着“渡船者”与“摆渡者”的角色,这样的情境时有发生,工作中亦然。随着公司业务量与知名度的不断提升,订单接踵而至,公司的产品也在各种展览上相继亮相。近期,某客户与我公司签订了一份电机订单,在各部门共同努力下如期地进行了交货。不久,公司销售部接到客户的反

馈电话,本用于参展的200#电机箱体装置,为了确保参展质量,客户情急之下,未将这台进行参展。这给客户造成了一定的损失,客户很不满。得知这一消息后,公司一边为这次的参展对客户的损失进行相关赔偿并致以歉意,一边对各部门执行力度进行了一次痛斥。要求各部门加大监管力度以及责任追究。

案例分析:我渡他? 他渡我?

对于此次事件的发生,无疑给我们敲响警钟,古语曾说过“天下难事,必作于易;天下大事,必作于细。”做企业是藏在细节,输在格局。电机也是如此,小到一颗螺丝一个垫片,大到一个电机机身。如何在这场“渡船”与“摆渡”之间做好细节之间的联系。这需要我们各个部门的相互配合、相互协作,共同努力做好自己的本职工作,才能顺利“渡船”,达成共赢。

我渡他? 他渡我?

坚定梦想

坚持创新

总编:李 璐
主编:廖 菲
摄影:陈 颖
电话:0791-88350707
传真:0791-88350712
地址:南昌高新开发区
紫阳大道 3088 号

KF 康富电机
KANGFU GENERATOR

(原江西三波电机总厂)

全球品牌发电机配套基地

International Brand Generator OEM Base

2011年12月23日 第3期 总第3期

主办单位:南昌康富电机技术有限公司行政办

<http://www.kangfudj.com>

康富电机成功召开第二届客户交流会暨 2012 年新产品推介会

本报讯 2011年11月18日南昌康富电机技术有限公司第二届客户交流会暨2012年新产品推介会在南昌成功召开。

来自全国各地的油机厂、设计院、以及康富电机的经销配套商欢聚一堂,共谋2012年康富电机的发展。康富电机总经理洪小华先生向参会嘉宾做了2011年康富电机经营工作总结与2012年经营计划,以及2012年的销售政策的交流。会上,中国船级社武汉分社的主管领导、江西船舶检验局的主管领导对康富电机在2011年康富电机所取得的成绩给予高度评价。康富电机在2011年再次顺利通过了中国船级社CCS、中国渔业检验局ZY认证和出口产品质量许可证,通过了国家级高新企业认证,销售业绩取得了翻番的骄人业绩,这一系列成绩的取得,是康富电机研

发、制造、质量三大能力的综合体现,是康富电机快速的售前技术支持和售后服务支持能力的综合体现,是康富人不懈努力、追求卓越的综合体现,康富电机品牌已在行业内产生了巨大的影响。

本次会议首次评选出康富电机年度销售冠军奖和年度增长最快企业奖,并对获得2011年度销售冠军和增长最快企业颁发了奖牌和奖金。

会议期间许多老客户表态将继续按康富电机的备货政策加大备货量,许多新的客户对康富电机经营创新机制、技术研发能力、生产规模和产品品质表示肯定,他们表示回去后一定积极加大推销康富电机的力度,争取明年拿到康富年度销售冠军奖。



康富电机顺利通过军工合格供方年度复评



本报讯 2011年12月9日,总装驻南昌地区军事代表室、海军驻南昌地区航空军事代表室、空军驻江西地区军事代表室以及泰豪军工产品事业部联合对公司

的军工合格供方能力进行了年度复评,12名代表通过现场审查、电机测试等对公司的质量保证能力、质量管理水平以及研发能力、制造能力和现场生产条件进行了全方位的评价,代表们一致认为公司按照GB/T19001-2008标准建立了严格的质量管理体系,有独立的质量管理部门,取得了第三方的质量管理体系认证,公司质量管理体系运行正常、有效,公司

的设备/设施、生产工艺、生产环境、人员资格、试验检验手段和过程控制措施等都能满足军工发电机的生产需要,代表们一致同意继续将公司作为军工合格供方。

康富电机再次顺利通过交变湿热试验

本报讯 发电机的交变湿热试验是对发电机性能的重要考核指标项目,也是发电机特别是船用发电机型式试验中的重要指标之一。

2011年10月28日~11月1日,康富电机应华为公司的要求,再次在中船重工第七二二研究所进行了为期二个周期(四次循环法)的交变湿热试验,试验顺利通过,所有试验项目完全符合,超过国家标准要求。

中船重工第七二二研究所电机环境与可靠性试验检测中心是国家重点试验检测中心之一,其对产品的试验检测非常苛刻,该所出具的试验报告具有相当的权威性。

本次试验严格采用GB 12665-1990《电机在一般环境条件下使用的湿热试验要求》标准执行。发电机是与华为机组成套后整体进入试验箱体进行试验。试验共做四个循环,每个循环共分6个阶段:升温阶段、高温高湿阶段、降温阶



康富电机产品进入交变湿热试验箱体进行试验

段、常温低湿阶段、升温阶段、常温高湿阶段,历时96小时。

康富电机再次通过交变湿热试验,再次证明了南昌康富电机技术有限公司生产的三相交流同步发电机除具有电压波形好、稳态电压调整率高、电磁兼容性强、动态性能好等特点外,还具有很强的抗湿、抗潮和在高湿热条件下的耐电压能力,是用户特别是船机用户和湿热带地区用户首选的发电机产品。

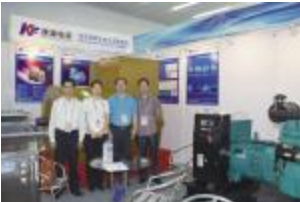
本报讯 第110届广交会于10月15日在广州的琶洲馆举办。国家总理温家宝出席并宣布本次展会开幕。展会共有5.8万个展位,有2.4万家企业参展,有五大洲的采购商共计7.6万人前来看样洽谈。

作为致力于信息技术改造传统产业、坚持技术引领市场的康富电机,携带着其主打产品永磁励磁高压发电机和高效励磁陆用发电机,在2.1馆33-34展位亮相参展。

洪小华总经理带领一行五人的接待团队,不仅积极利用广交会国际贸易促进中心平台功能,积极推销康富电机品牌,同时还积极主动进行走访、洽谈,向其他优秀参展企业了解学习最新科研成果,了解行业发展趋势,以促进康富电机产品升级。

开展的第一天,有来自西班牙、法国、香港、印度等国的采购商对永磁励磁高压发电机咨询与关注。在此次五天展会上,共有89家采购商到康富电机展位上进行了了解咨询,对康富电机品牌发电机给予高度评价。

作为全球规模最大、层次最高、商品种类最全、客商最多,效果最好的综合性国际贸易展会,康富电机参展不仅是一次实力的展示,也是作为全球品牌发电机配套基地的康富电机走向世界的一个新的起点。



康富电机参展第110届广交会

坚定梦想 坚持创新

——致力于打造民族发电机第一品牌

电机研究所 罗建群

“成为发电机行业最有影响力的企业,致力于打造民族发电机第一品牌,成为全球品牌发电机配套基地”是康富电机公司成立伊始追求的目标。作为集研发、生产、销售和服务为一体的康富电机公司已充分认识到在市场经济化的今天,竞争是企业公司的命门,技术创新是企业公司的灵魂,因此大力鼓励开展推进技术创新,不断推出高效、环保、智能、节能发电机。

随着“H280/H355节能电推发电机”的两台200kW发电机在中国第一艘电力推进拖网渔船闽东渔61915号,乘风破浪地在海面上行驶;随着“SB-GW4-2000-

13.8KV永磁励磁高压发电机”的4台2000kW发电机在沙特阿拉伯的最高建筑沙特联合并网发电;随着“TH-W4.D-400Q机车节能牵引发电机”的400kW发电机运行在混合动力机车上;随着“120kW高速隐极发电机”的120kW发电机正在利用废气发电……康富电机公司成立至今两年来,已完成了包括“H280/H355节能电推发电机”在内的22项技术创新项目,创新项目已量产并取得了较好的经济与社会效益,其中有一项列为国家火炬计划项目,有10项列为江西省科技厅重点新产品计划项目,有15项列为江西省工信委新产品计划项目。并都已顺利

通过省级鉴定。被评为国内领先水平6项,国内先进水平9项。这些技术创新新产品正在不同的行业、不同的地方展现着康富电机公司产品技术的新实力。

“SB-GW4-2000-13.8KV永磁励磁高压发电机”新产品获江西省优秀新产品三等奖及南昌市优秀新产品三等奖并列为国家火炬计划项目,“H355六极复合励磁发电机”新产品获江西省优秀新产品三等奖。

康富电机公司在注重产品技术创新的同时,对生产工艺也进行了持续的技术创新,如普通车床改造为数控车床、普通冲床改造为自动冲片生产线、H280、

H250转子压装自涨芯轴、H355机座定子铁心外压装等等,这些技术创新大大地减少了工人劳动强度,提高了产品质量和生产效率,为公司产品产量上一个新台阶打下了坚实的基础。

同时,康富电机公司也十分注重知识产权的保护,两年来共完成55个专利的申报,其中发明专利5个,实用新型专利50个,专利局已受理了34个实用新型专利,已获得4个专利授权通知和19个专利证书。

正是有了技术创新,康富电机公司成立的第二年就以江西省第二名的高分通过国家高新技术企业认证,公司的规模和效益都在高速增长,康富电机公司得到了质的飞跃。

搞技术创新是一种历练,更是一种精神——开拓者的精神,康富电机公司在大发展过程中,走技术创新道路,以技术赢得市场是不可动摇的。公司永远的追求,坚定梦想,坚持创新,致力于打造民族发电机第一品牌,为国争光,为民节能。

智慧小故事

机会

A在合资公司做白领,觉得自己满腔抱负没有得到上级的赏识,经常想:如果有一天能见到老总,有机会展示一下自己的才干就好了!!

A的同事B,也有同样的想法,他更进一步,去打听老总上下班的时间,算好他大概会在何时进电梯,他也在这个时候去坐电梯,希望能遇到老总,有机会可以打个招呼。

他们的同事C更进一步。他详细了解老总的奋斗历程,弄清老总毕业的学校,人际风格,关心的问题,精心设计了几句简单却有份量的开场白,在算好的时间去乘坐电梯,跟老总打过几次招呼后,终于有一天跟老总长谈了一次,不久就争取到了更好的职位。

愚者错失机会,智者善抓机会,成功者创造机会,机会只给准备好的人,这准备二字,并非说说而已。

誓言

一个猎人有习惯,爱立誓言。一天他去打猎的时候,便立下誓言:今天只打兔子。然而,这天他遇到的全是山鸡。于是这天他便空手而归。晚上,躺在床上十分后悔,发誓明天一定只打山鸡。第二天他便接他的誓言去打猎。然而,这天他遇到的全是野猫。于是,又发誓明天只打狐狸。第三天,他又按照他的誓言去打猎。而这天他遇到的全是野猪。于是晚上又空手而归。……

世上没有这样蠢笨的猎人,然而却有这样蠢笨的誓言。一个人常常在事情刚开始的时候就立下事情的誓言,并不考虑这个誓言也许并不符合实际,却还要盲目地坚持。生存和誓言常是生活的两大矛盾,人不应该为誓言而生,倒是誓言应该服务于人的生存。誓言本身是为了达到某一目标而设立的愿景,如果誓言成了达成目标的束缚,那么,这个誓言也就失去了它原本的意义。因此,要发一个切合自己的誓言,坚持到底,一定实现它;要发就不要发誓,无拘无束,享受快乐的生活,要灵活掌握人生的变故,千万不要让自己成了为誓言所困的傻瓜。

1 公司技术创新硕果累累

康富电机公司2011年度共有10个项目申报了省科技厅重点新产品项目计划和省工信委新产品项目计划,并已顺利通过省级鉴定,其中“H280/H355节能电推发电机”、“TH-W4.D-400Q机车节能牵引发电机”被评为国内领先水平;“SB-GW4-2000-13.8KV永磁励磁高压发电机”新产品获江西省优秀新产品三等奖及南昌市优秀新产品三等奖,“H355六极复合励磁发电机”新产品获江西省优秀新产品三等奖;本年度完成33个专利的申报,其中发明专利3个,实用新型专利30个,已受理了30个实用新型专利和2个发明专利,另获得2个专利授权通知和4个专利证书。

2 公司成功参加上海国际动力展

2011年5月11日,康富电机公司成功参加“第十届上海国际动力设备及发电机组展览会(POWER2011)”,在展会中心位置110平米展位上,展示着公司六台外形美观、功能各异的发电机,其中1600kW/10.5kV永磁励磁高压发电机,2400kW高效励磁大功率陆用发电机和IP56高防护等级的发电机吸引着大量来自国内外参观者驻足观看、询问。展会期间,全国政协常委、江西省工商联主席、泰豪集团董事长黄代放先生莅临公司展位视察、指导。展位人声鼎沸,共接待国内外发电行业千余名参观者,其中包括研究所、设计院、柴油机厂家、机组成套厂家以及国内外电机经销商等,使康富电机公司品牌和综合实力得到很好的市场推广。这次展会,康富电机公司收益颇丰,硕果累累,满载而归,签订的电机合同达600多万。

3 公司通过国家级《高新技术企业》认证

2011年6月江西省高新技术企业认定管理工作办公室正式批准康富电机公司列入江西省2011年第一批高新技术企业名单,公司喜获由省科技厅、省财政厅、省国家税务局、省地方税务局共同颁发的国家级高新技术企业证书,“国家级高新企业”这一荣誉的获得,标志着公司在科技创新领域已经获得国家的充分认可,公司“致力于信息技术改造传统产业,坚持技术引领市场”的战略思想已经获得巨大成功。这一荣誉的获得必将进一步激发公司科技创新的热情,增强以自主研发为核心的综合创新能力,提高企业的整体竞争力,推动公司的科研队伍建设,并使公司步入以技术为先导的快速发展通道。

4 2011年公司再次通过了CCS、ZY认证、出口产品质量许可证和华信公司专家组对公司三个管理体系审查



5



6



9

2011年度康富电机十大新闻

公司在2011年再次顺利通过了中国船级社CCS、中国渔业检验局ZY认证、出口产品质量许可证和华信公司专家组对公司质量/环境/职业健康安全管理体系审查,这是公司研发、制造、质量三大能力的综合体现,是公司快速的售前技术支持和售后服务支持能力的综合体现,是康富人不懈努力、追求卓越的综合体现。

5 节能电推发电机出海试运行获得圆满成功

2011年8月1日为国家开海日,当天中国第一艘电力推进拖网渔船闽东渔61915驶向了大海,该船系统中使用的发电机为我们公司生产的两台200kW节能电推发电机,从现场使用情况的反馈来看,发电机运行良好,性能稳定,系统节能达到20%以上,标志着公司节能电推发电机项目研制取得圆满成功。

6 公司成功召开第二届客户交流会暨2012年新产品推介会

2011年11月18日,康富电机公司第二届客户交流会暨2012年新产品推介会在南昌成功召开。来自全国各地的油机厂、设计院、以及经销配套商欢聚一堂,共谋发展。会上,中国船级社武汉分社的主管领导、江西船舶检验局的主管领导对康富电机公司在2011年所取得的成绩给予高度评价。

7 公司成功举办售后服务技能培训

为了将电机市场做强做大,有力促进公司和经销配套商的合作,公司于2011年10月28日-30日举行了为期三日的“售后服务技能”培训。全国各地知名

企业的售后服务技术人员参加了本次培训,并对考试合格者颁发了结业证书。本次培训不仅提高了学员们的理论知识和维修能力,提升了我们公司的经销配套商的市场竞争力,同时也增进了我们公司和经销配套商的友谊,扩大了公司品牌的影响力,为公司的快速发展打下了坚实的基础。

8 公司顺利通过军工合格供方年度复评

2011年3月24日,“泰豪军用电站发电机研发制造基地”在南昌康富电机技术有限公司(原江西三波电机总厂)挂牌,同年12月9日,总装驻南昌地区军事代表室、海军驻南昌地区航空军事代表室、空军驻江西地区军事代表室以及泰豪军工产品事业部联合对我公司的军工合格供方能力进行了年度复评,12名代表通过现场审查、电机测试等对我公司的质量保证能力、质量管理水平以及研发能力、制造能力和现场生产条件进行了全方位的评价,代表们一致认为我公司按照GB/T19001-2008标准建立了严格的质量管理体系,有独立的质量管理部门,取得了第三方的质量管理体系认证,公司质量管理体系运行正常、有效,公司的设备/设施、生产工艺、生产环境、人员资格、试验检验手段和过程控制措施等都能满足军工发电机的生产需要。代表们一致同意继续将我公司作为军工合格供方。

9 2011年全员拓展轮训增强团队凝聚力

为进一步培养员工团队协作精神,提高队伍的凝聚力,公司分别于4月24日、6月26日、7月1日在梅岭拓展基地开展了内容丰富、极具挑战的户外拓展全员轮训活动。

在一系列的终极挑战面前,公司的勇士们凭借良好的团队配合和高效的执行力,充分展示了康富电机良好的精神风貌和强烈的团队意识。

10 公司产品再次顺利通过交变湿热试验

2011年10月28日-11月1日,公司应华为的要求,再次在中船重工第七二二研究所进行了为期二个周期(四次循环法)的交变湿热试验,试验顺利通过,所有试验项目完全符合,超过国家标准要求。

公司再次通过交变湿热试验,再次证明了公司生产的三相交流同步发电机除具有电压波形好、稳态电压调整率高、电磁兼容性强、动态性能好等特点外,还具有很强的抗湿、抗潮和在高湿热条件下的耐压能力,是用户特别是船机用户和湿热带地区用户首选的发电机产品。

公司成功举办2011年“售后服务技能”培训

本报讯 为了将电机市场做强做大,有力促进公司和经销配套商的合作,满足客户需求,提高客户满意度。公司于2011年10月28日-30日举行了为期三日的“售后服务技能”培训。十几个省内外知名企业的售后服务技术人员都参加了本次培训。

通过给培训人员讲解电压调节器的原理、发电理论知识、故障排除方法等课程,使大家对康富电机调节器有了全新的认识,从而加强了康富电机性能、质量的了解和信任。

培训期间,组织学员参观了工厂,在实验站进行了发电机故障查找以及诊断维修训练,学员们积极动手,用所学的知识进行实践,用实践来验证理论。让各位学员真实的掌握维修方法,提高服务技能,学以致用。通过与学员交流实践过程中遇到的问题,对学员们不懂的知识进行了针对性的讲解,传授维修方法,让大家在融洽的气氛中巩固并吸收新知识。最后所有学员



员们都圆满通过了严格考试测试。

培训结束后,由质量总监万军主持“售后服务技能”培训结业典礼,颁发结业证书,三天的培训也在大家热烈掌声中落下帷幕。典礼结束后,康富电机总经理洪小华与大家交流并合影留念。

本次培训不仅提高了学员们的理论知识和维修能力,也增进了我们公司和经销配套商的友谊,为康富电机的发展打下了坚实的基础。

公司5项重点新产品通过省级鉴定



专家正对项目进行评审

本报讯 2011年11月24日,公司5项省重点新产品通过了省科技厅及工信委组织的江西省(重点)新产品技术鉴定,其中H280/H355节能电推发电机和TH-W4.D-400Q机车节能牵引发电机被与会专家鉴定为国内领先水平,H400高效励磁六极船用发电机、H560 10.5kV永磁励磁高压发电机和H560高效励磁发电机三个项目被鉴定为国内先进水平。

这是继去年公司5个项目通过省级新产品技术鉴定之后,今年又研制开发的适应市场需求、符合国家节能环保政策的高技术产品,其中H280/H355节能电推发电机用在船舶上,系统节能20%以上,TH-W4.D-400Q机车节能牵引发电机通过变频恒功率技术,作为机车牵引动力电源,可系统节能15%以上。

此次康富电机的展位在展馆馆口第一家,位置醒目,康富电机展示的1600kW永磁励磁高压发电机更为引人注目,康富电机派发的宣传资料,加深了前来参观的客户对康富品牌、康富产品的认知度。

展会期间,有省内外客户、参观嘉宾专程来康富展位参观、咨询或洽谈合作,并予以康富电机产品高度的评价。

康富电机高压发电机参展第七届泛珠三角区域合作与发展暨经贸会

全国船用电机电器标委会领导莅临公司参观考察

本报讯 11月4日,全国船用电机电器标准化技术委员会二届二次会议在南昌召开。会议期间上海电器科学研究所刘丹总经理、鲁守相副总、由该部长和全体与会代表莅临康富电机公司参观考察。

会议期间委员们参观了公

司生产现场,了解了公司近几年快速发展情况。刘总对公司的发展定位以及在船用发电机领域取得的业绩表示充分的肯定,对公司三次谐波励磁发电机产品极强的启动异步电动机能力和船用特种发电机方面的研发能力大加赞赏,并希望与康富电机

公司一起积极参与船用电机电器行业标准制定,推动我国船用电机水平更上一个台阶。

公司今年研究开发了10多种新型船用特种发电机,下一步计划在船用发电机领域进一步加强研发力度,进一步把船用发电机市场做强做大。



公司老总康茂生向客人介绍船用发电机产品